ПРАВОВАЯ ПОМОЩЬ

Руководители: Хавазметова Д.А., Камалханов С.К.

Автор: Жаксылык Балауса КК-224

Цель стартапа: Повышение правовой грамотности граждан путем разъяснения возможностей получения правовой помощи, её видов и значимости. Кроме того, всесторонний анализ роли правовой помощи в защите прав населения и разработка предложений по её совершенствованию.

ПРОБЛЕМА Этот инструмент полезен для оказания первичной правовой помощи, но у него есть ряд проблем. Юридические услуги могут быть дорогими, а простые правовые вопросы часто остаются без квалифицированного ответа.

ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

- **Функциональные возможности** – работает на 2 языках (казахский и русский).
- **Приложения и платформы** – веб-сайт, мобильное приложение, социальные сети.
- **Объем работы** – возможность обслуживания 1000 пользователей одновременно.
- **Технические требования** – Python, TensorFlow, Rasa, 16 ГБ памяти.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ

Пользователи смогут создавать типовые юридические документы (договоры, доверенности, исковые заявления) с помощью сервиса путем заполнения специальной формы.

- Круглосуточная доступность (24/7).
- Бесплатные первичные консультации.
- Автоматическая генерация типовых юридических документов.
- Интеграция с популярными мессенджерами.

ЗНАЧИМОСТЬ Развитие стартапа, ориентированного на студентов, имеет большой потенциал, особенно в сфере образования, правовой помощи, финансов и карьеры.

Целевая аудитория:

- Студенты, нуждающиеся в правовой помощи.
- Индивидуальные предприниматели и представители малого бизнеса.
- Обычные граждане, сталкивающиеся с правовыми вопросами в повседневной жизни.

Решение: Создание бота, предоставляющего быстрые и бесплатные шаблоны. Пользователи смогут генерировать типовые юридические документы (договоры, доверенности, исковые заявления) путем заполнения формы. Кроме того, предусмотрена возможность получения платных консультаций юристов в сложных случаях.

Продукт Бот «Правовая помощь» – это юридический консультант, который помогает пользователям находить ответы на основные правовые вопросы. Он предоставляет информацию о составлении договоров, подаче жалоб, возврате товара и других юридических аспектах. Бот будет доступен через веб-сайт и мессенджеры (Telegram).

Модель монетизации:

1. Расширенный функционал по подписке: доступ к премиум-шаблонам документов, персональные предложения и консультации.
2. Размещение рекламы: партнерство с юридическими фирмами, реклама, связанная с правовыми услугами.
3. Платные юридические консультации: бот направляет сложные вопросы юристам, комиссия за услугу.
4. Комиссия и платная реклама: комиссия с каждой заключенной сделки, платное продвижение анкет юристов.

Эта модель позволяет предоставлять базовые услуги бесплатно и при этом диверсифицировать источники дохода.

Защита интеллектуальной собственности: Программный код чат-бота, алгоритмы и технические решения защищаются авторским правом и патентом. Торговая марка регистрируется, а название и логотип чат-бота подлежат правовой защите. Кроме того, в компании заключаются соглашения о сохранении коммерческой тайны с сотрудниками и партнерами.

Руководители проекта: Определение миссии и целей стартапа. Разработка плана и стратегического направления. Установление и развитие связей с инвесторами и партнерами, а также управление проектом.

Автор: Определение основной идеи и цели стартапа. Повышение ценности продукта или услуги, конкурентных преимуществ. Разработка бизнес-модели и стратегии.